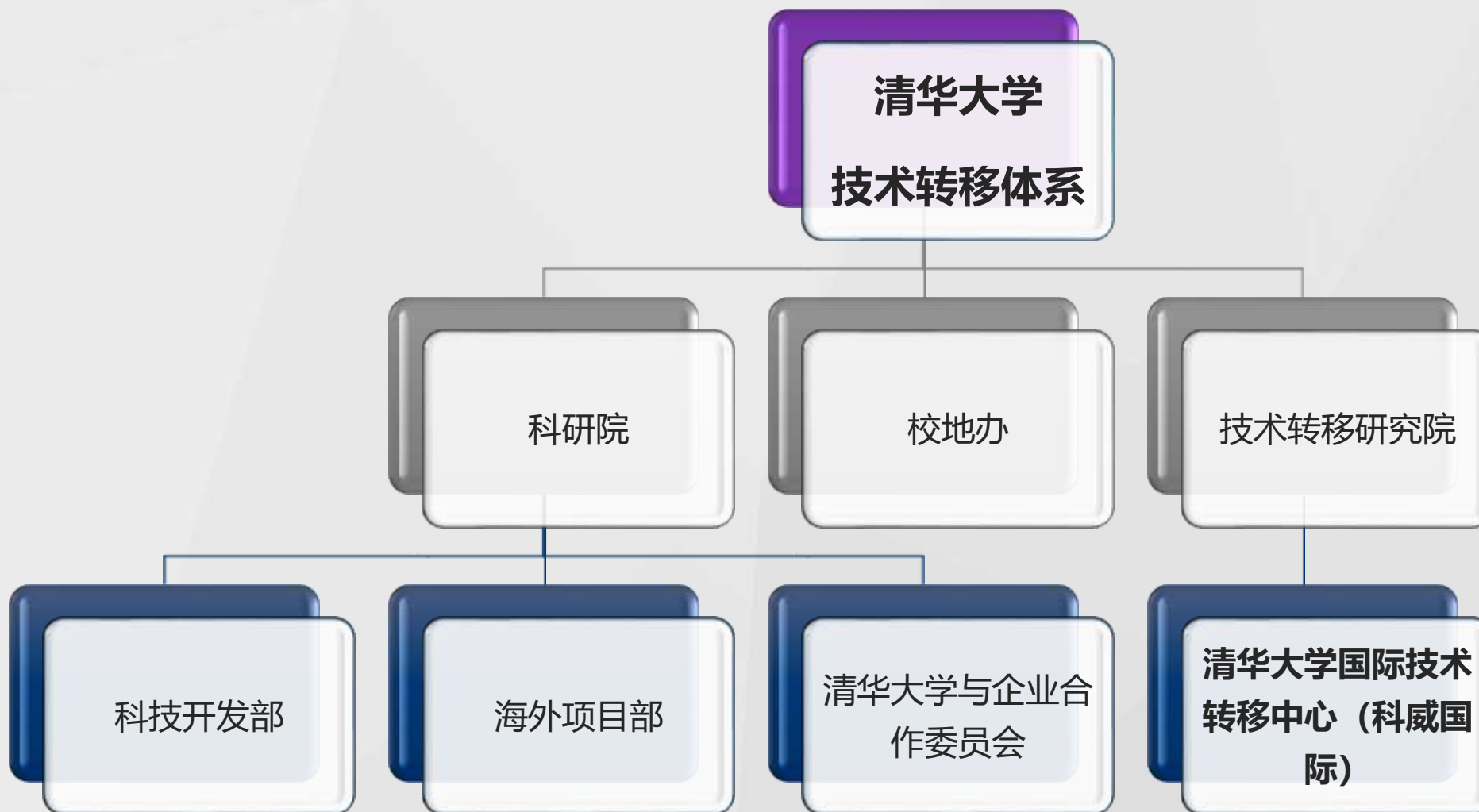




Coway International TechTrans Co., Ltd

科威国际技术转移有限公司 对俄业务

2024年04月



科威的设立与发展

- 2001年清华大学国际技术转移中心（ITTC）成立。中心职能：
 - ✓ 清华大学的技术成果商业化的工作
 - ✓ 引进国际上先进成熟技术
 - ✓ 帮助本国企业消化吸收国外技术
 - ✓ 技术转移理论与培训
- 清华大学国际技术转移中心是学校技术转移服务体系中的一个内设机构。为有效地实施技术转移项目，清华大学国际技术转移中心2002年发起设立了经营性实体——科威国际技术转移有限公司（COWAY）。
- 科威公司定位为国际技术转移和技术商业化服务供应商。公司提供服务和投资促进科技成果的产业化和国际技术转移。
 - ✓ 技术转移专业化服务：技术市场调研，技术项目评估，商业计划书；
 - ✓ 投资：自有资金投资（种子投资），合作伙伴联合投资。
- 科威重点关注领域：新能源与节能，生物化工和先进制造。

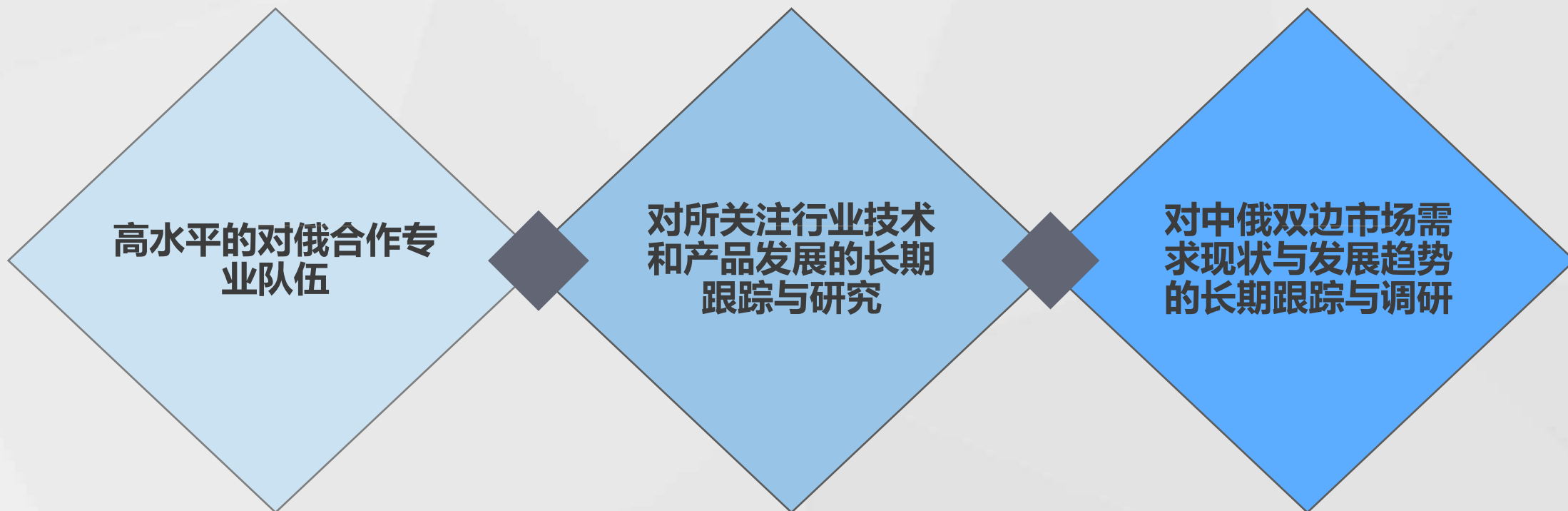
技术商业化与国际技术转移服务供应商

对俄业务的背景和定位

- 随着中俄“新时代全面战略协作伙伴关系”的增强，两国合作范围不断拓展，合作关系日益紧密；
- 中俄在科技、经贸与投资领域互补性强，合作潜力巨大；
- 中俄科技合作源远流长。过去与前苏联和俄罗斯的科技合作在我国技术进步中发挥了重要作用，新时期中俄科技合作正从输入俄罗斯技术为主转变为双向合作；
- “一带一路”倡议提出后，我国科技型企业“走出去”方兴未艾，服务需求增加。很多企业看好俄罗斯市场，但对俄罗斯特殊的市场经济环境缺乏了解；
- 科威从成立之初即开展对俄科技合作，在对俄合作方面（包括合作伙伴、信誉和知识经验等）有着长期的积累，2015年以来帮助我国LED、电化学储能和生物发酵企业成功地进入了俄罗斯市场；
- 新时期，科威希望为促进中俄科技经贸与投资合作做出更大贡献。



中俄科技经贸合作服务供应商



构筑中俄科技经贸合作桥梁，促进双边技术转移和相关贸易与投资发展

服务

- 技术转移咨询服务，包括技术和产品市场进入与推介活动的策划与组织，市场调研，产业政策与行业技术规范调研咨询等；
- 技术与产品的进出口服务；
- 产品OEM定制化生产、技术集成与技术代理等。



投资

- 产品进入俄罗斯市场的营销类项目启动投资；
- 新技术应用的种子投资；
- 对于资金需求较大的项目可邀请合作伙伴共同投资或推荐给合作伙伴；
- 条件成熟时计划发起设立中俄科技经贸合作基金。

2023年起，受北京市科委和中关村管委会委托，科威公司负责运营中关村企业驻俄罗斯莫斯科服务代表处。

对俄业务的重点项目

锂电池储能



生物发酵



LED



锂电池储能

近年来，一方面锂电池的性能快速提高，成本大幅下降，另一方面太阳能、风能等新能源的迅速发展对高效安全便捷的储能技术的需求日益上升，在这两大动力驱动下，锂电池储能技术在许多国家蓬勃发展起来。俄罗斯锂电池储能技术起步较晚，但从2018年以来俄罗斯对锂电池储能技术的发展和应用的重视，未来发展前景非常广阔。



近几年俄罗斯出台的一系列规划战略文件中都写入了发展储能的计划：

- ① 2016年版《2035年俄罗斯燃料能源综合体领域科技发展展望》指出，储能是发展可再生能源和分布式电源所需的极其重要的技术。
- ② 国家技术倡议路线图“EnergyNet”将储能作为智能分布式能源和天然气混合发电技术的优先发展方向，提出2019年前要在偏远村镇应用智能分布式能源技术，启动能源系统自动控制试验项目，其中就包括发展可再生能源和储能技术。
- ③ 2017年《俄罗斯联邦电力储能系统市场发展纲要》确定了俄储能市场发展的长期目标。
- ④ 2018年通过的“EnergyNet”路线图完善能源领域立法，消除了能源发展的行政壁垒。
- ⑤ 2020年《俄罗斯联邦电力存储系统的发展概念》。
- ⑥ 2021年4月俄联邦总理米舒斯京签发了“至2030年电动交通工具的生产应用发展概念”和“至2024年针对此概念的发展规划”

俄罗斯市场现状及需求

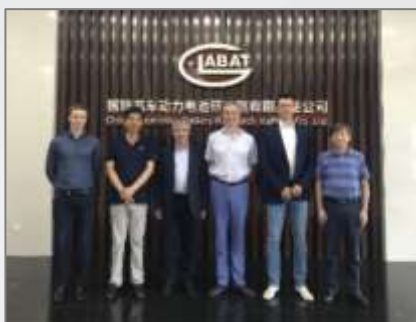


电力储存系统市场分类及功能	俄罗斯市场份额/年 (从2025年起)		减去投资对俄罗斯经济的影响/年 (自2025年起)	
	保守估计	乐观估计	保守估计	乐观估计
能源互联网	7亿美元	19亿美元	11亿美元 (包括5亿美元出口额)	22亿美元 (包括106亿美元出口额)
1. 偏远地区供电				
2. 住宅区供电系统				
3. 工业和商业用户供电				
4. 电动汽车和充电基础设施				
5. 其他应用 (移动应急电源, UPS, 增强供电质量等)				
新型发电	2亿美元	40亿美元	4亿美元 (包括1.8亿美元出口额)	26亿美元 (包括3.7亿美元出口额)
1. 控制昼夜供电稳定性和供电质量				
2. 电力系统的旋转储备和其他系统服务				

2019年俄罗斯纳米公司在报告中称, 截止到2025年世界储能市场将达到**800亿美元**; 俄罗斯市场约占**15-30亿美元**, 经济效益将是**25-40亿美元**。

锂电池储能

- ✓ 在过去的三年中，科威与俄罗斯合作伙伴在锂电池储能方面已完成多项工作。
- ✓ 自2018年至今，科威一直保持与俄罗斯主要的储能供应商开展技术和商务交流，不仅对俄罗斯在储能方面的具体需求有了清晰的理解，同时俄罗斯合作伙伴对中国储能产业链和储能产品的技术特点也已经比较清楚，为启动有关具体合作项目打下了基础。
- ✓ 根据俄罗斯客户所提需求我们为俄罗斯客户制定了多个储能系统技术解决方案及报价，一些项目受疫情影响暂停，也有项目已经开始启动示范。我们期待与国内合作伙伴一道尽快推动双方在锂电池储能领域的有关项目合作。



重点细分领域：

- 家用光伏储充一体化系统
- 小型电网储能系统
- 工商业/居民楼储能
- 通信基站储能
- 轨道交通（地铁/电车改造）UPS
- 金融/数据中心
- 电动船电池模组

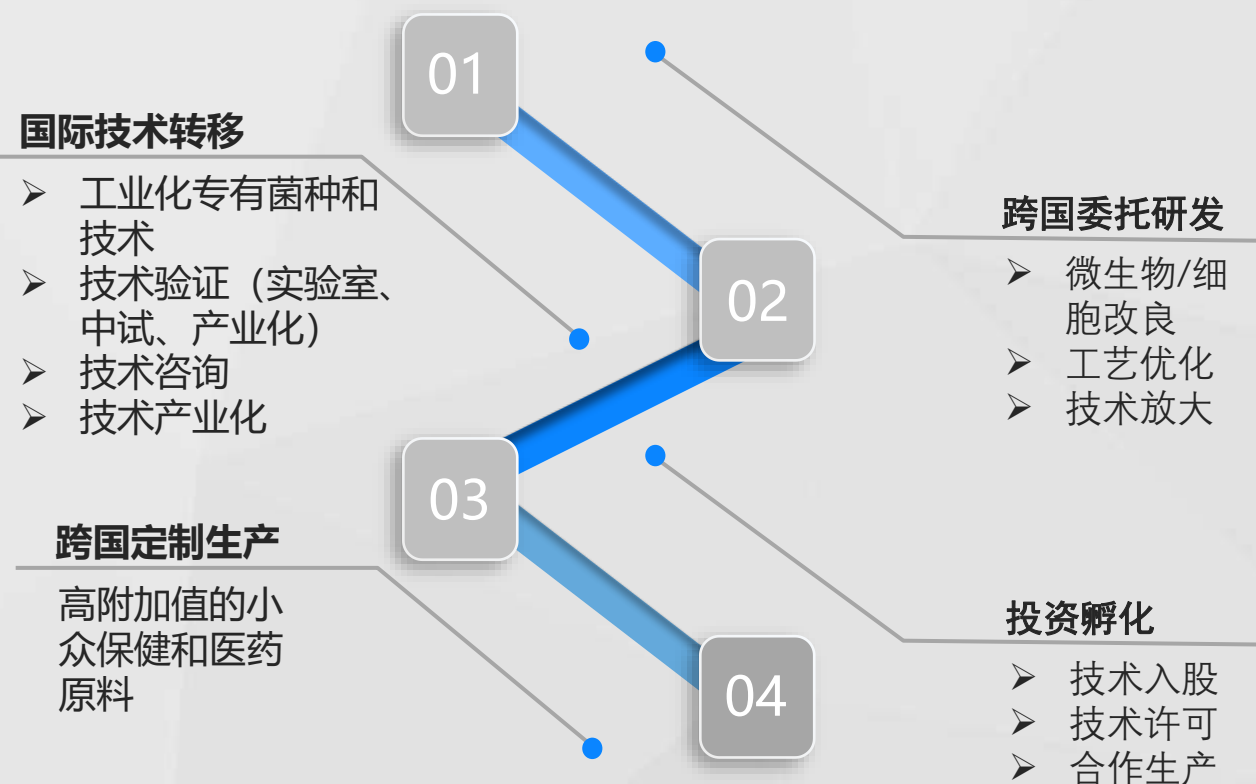
生物发酵

科威自成立以来一直重视生化领域的技术转移，重点围绕生物发酵、酶法生物转化及半合成技术，已成功向国内外企业转移了大量项目，经过十几年的发展，积累了丰富的经验。

重点领域

- 生物医药 (API、中间体)
- 高端保健品原料
- 新型食品及饲料添加剂
- 化妆品活性成分
- 生物农药
- 酶制剂

业务模式



优势

- 深耕生物发酵领域，拥有上百个成熟的微生物发酵、生物转化及半合成技术；
- 拥有18年生化领域技术转移经验，客户不乏国内外知名制药企业（含世界500强）和世界知名食品及营养健康集团公司；
- 拥有专业的生物实验室和经验丰富的产业化工程师及项目管理团队；
- 组建了以国内顶尖科研机构的教授和行业带头人为主的技术专家团队；
- 与全球十几个国家的科研机构、实验室、工程公司等密切合作，搭建了广泛的国内外合作网络。



俄罗斯生物发酵市场

- 俄农业畜牧业发达，市场容量巨大；除俄本土市场外，可辐射东欧和中亚及欧盟市场；
- 俄国土面积广阔，自然资源丰富，原材料和能源价格相对较低；
- 俄在生物发酵领域发展前景较好，进口替代的需求旺盛（80%的医药原料依赖进口，90%的食品添加剂和饲料添加剂依赖进口）。

中俄生物发酵领域合作机会

- 国内大宗产品产能过剩，原辅材料价格上涨，产品出口价格优势渐小，企业利润减少；
- 俄罗斯推行“进口替代”计划，鼓励在俄罗斯建立本土生产厂；
- 加强技术合作，在技术合作基础上建立本地化生产能力，实现在俄罗斯本土化生产，将是中国企业开拓俄罗斯市场的重要途径。

科威对俄生物发酵市场开拓进展

- 科威从2015年开始探索和实践帮助中国企业进入俄罗斯市场；
- 充分利用政府资源，与俄罗斯地方政府部门建立紧密合作关系；
- 跟踪俄罗斯生物发酵企业动态和市场需求变化，深入研究市场发展趋势；
- 已与俄罗斯企业完成十多个项目的初步技术方案，部分已签订合同进入项目执行阶段。

科威愿意与国内希望开拓俄罗斯市场的企业开展富有成效的合作，合作方式灵活开放：技术入股/技术许可；投资建厂；合作生产；代理销售（医药原料中间体，食品及保健品添加剂、饲料添加剂）等。

LED项目



2015年年底，科威与国内某LED企业联合开拓俄罗斯市场，共同投资在上海和莫斯科设立市场开拓项目公司，专门从事俄罗斯市场开拓；



2015年俄罗斯LED照明尚处于启动阶段，市场保护还没有出现，对国外产品本地化要求不严；



与俄罗斯合作伙伴在莫斯科设立项目公司后，立即组建双方专业人员参加的项目小组，熟悉俄罗斯照明相关技术规范，启动示范项目，于当年在莫斯科市中心就完成了两条重要街道的照明工程；



2016年、2017年和2018年项目进展较快，应用范围不断扩大，销售额逐年增加。

- 道路照明：安装于莫斯科各标志性路段：猎人商铺、大剧院路、克里姆林宫沿岸街、环状林荫路、普希金广场、莫斯科大环路等；
- 工业照明：安装于俄罗斯各工业企业和超市仓库以及机车库；
- 景观和楼宇照明：已安装于莫斯科各大公园、楼宇和教堂，让夜晚更亮丽；
- 智慧照明：安装于俄罗斯的创新中心科技园。



项目经验

- 建立中俄市场和技术人员联合工作组，准确掌握技术标准和规范，准确理解技术参数和用户需求；
- 按照客户要求定制化设计生产产品，保证产品质量；
- 在俄罗斯进行产品认证，取得市场准入资质。



新挑战

- 2019年以来，随着俄罗斯本地LED企业产能的增加，俄罗斯在政府招标项目中对LED产品本地化生产的要求越来越高；
- 为迎接挑战，必须尽快在俄罗斯建设本地化生产能力，并加强俄罗斯本地团队的建设。





嵇世山

公司创始人

门捷列夫化工大学博士，清华大学教授、校委会副秘书长、深圳清华大学研究院院长；在清华大学从事科研管理工作二十余年，历任清华大学科技开发部主任，清华大学国际技术转移中心主任，清华大学科技园副院长，科威国际技术转移有限公司董事长等。



汪姜维

董事长

清华大学国际会计专业学士，加拿大注册会计师，北京大学汇丰商学院高级工商管理硕士。2009年起担任深圳市同威创业投资有限公司董事，自2010年8月起担任圳市崇达电路技术股份有限公司董事，现任深圳力合创业投资有限公司、深圳清研创业投资有限公司等多家公司法定代表人。



谭鸿鑫

总经理

清华大学机械工程系工学博士；中共中央组织部技术转移领域专家、科技部火炬中心专家、中国创新驿站网络副秘书长，北京市技术市场协会终身成就奖。

对俄业务成员

刘正平
特别代表



列宁格勒水文气象学院 博士 正高
1993年开始从事技术引进和国际合作项目研发管理工作，完成30多项国外先进技术引进项目与合作研制项目，6项技术产业化项目，帮助10多项我国技术和产品成功进入海外市场。中国创新驿站网络副秘书长，欧美同学会留苏（俄罗斯）分会副会长。

徐进
副总经理



俄罗斯门捷列夫化工大学硕士。
长期从事与俄罗斯、乌克兰、白俄罗斯等独联体国家科技合作，拥有30多年俄罗斯学习、工作的经验。主持完成多项中俄合作项目。俄罗斯科学城发展联盟驻华代表。

李桃红
副总经理兼创新事业部负责人



高级工程师，科技部科技评估中心“技术经理人职业能力建设咨询专家委员会”专家委员，佛山玄同科技有限公司、利飒科技（北京）有限公司董事。

李杨
副总经理 生化技术部负责人



负责生化领域全球项目合作，重点关注生物仿制药、生物类似物、保健原料药、细胞治疗等领域的技术及产品应用市场，并长期从事国际技术转移和技术商业化工作。

冯忠萍
对俄业务部 经理



俄罗斯语言学硕士。自2011年以来一直从事对俄项目管理与国际贸易工作，熟悉中俄贸易、知识产权和投资管理相关规则，在中俄贸易实务方面有丰富的实践经验。

张凡
对俄业务部 高级项目经理



经济学硕士。2017年加入科威，参加LED项目对俄合作和俄罗斯锂电池储能市场开拓工作，熟悉中俄进出口贸易实务，在高新技术产品的俄罗斯市场调研方面有较多实践经验。

➤ 随着公司对俄业务的快速发展，科威在俄罗斯莫斯科设立了全资子公司——**科威俄罗斯有限责任公司**（ООО «КОВЭЙ РУС»/ Coway Rus LLC）；

✓ 2022年12月16日注册设立；

✓ 地点：俄罗斯，莫斯科，特罗伊茨克市；

➤ 公司定位与主要任务

✓ 中俄科技合作与技术转移交流桥梁；

✓ 中俄科技合作、技术转移与相关高新技术贸易与投资咨询；

✓ 科威对俄合作项目本地化支持；

➤ 公司特点

✓ 聘请俄罗斯科学城发展联盟总裁维克多·希德涅夫先生担任总经理；

✓ 管理团队长期从事中俄科技合作与技术转移工作；

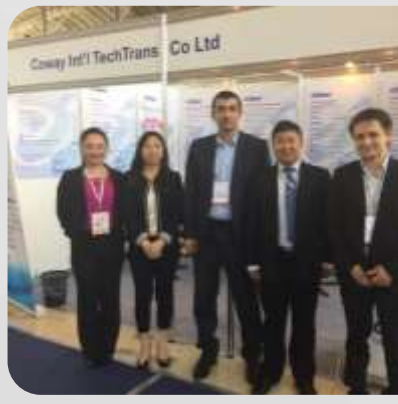
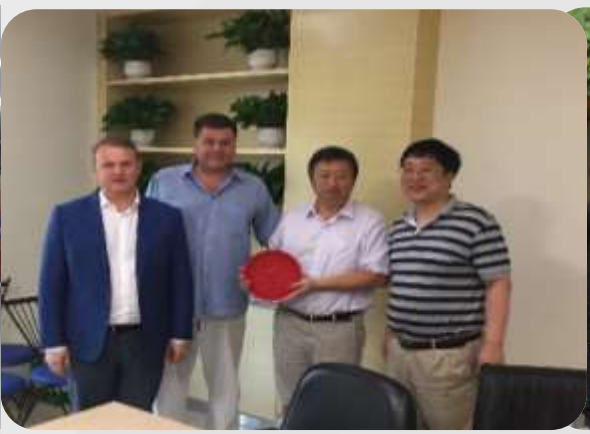
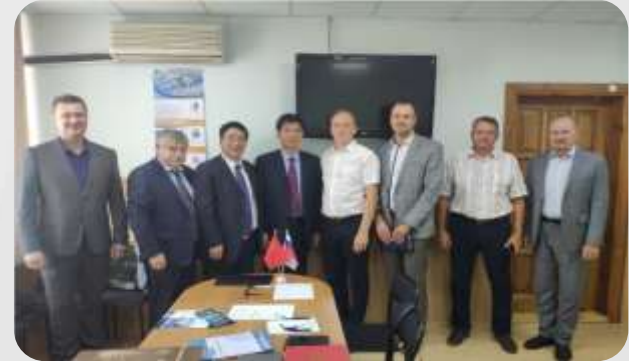
✓ 专注新能源、生物发酵和现代制造。



希德涅夫·维克多

科威俄罗斯公司总经理

特罗伊茨克前市长；
俄罗斯科学城发展联盟主席；
俄罗斯著名社会活动家；
斯科尔科沃基金会城市规划委员会成员；
莫斯科和莫斯科地区公民倡议委员会分会负责人。



科威期待与您成功合作

➤ 科威希望为您开拓俄罗斯市场或引进俄罗斯技术提供可靠支持与咨询服务

- ✓ 中俄技术转移：技术市场调研，技术项目评估，商业计划书，交流对接活动策划与组织；
- ✓ 中国企业“走出去”进入俄罗斯市场：市场调研，产品认证，示范应用，起始用户；
- ✓ 优先领域：新能源，储能与节能，生物发酵，先进制造；

➤ 技术转移相关产品与设备进出口贸易服务

- ✓ 产品与技术市场调研，识别技术性能差距，发现贸易机会，推荐起始用户；
- ✓ 进出口贸易服务；
- ✓ OEM与定制化生产；
- ✓ 电化学储能相关产品，工业连接器，LED等；

➤ 技术转移相关项目投资合作

- ✓ 市场进入与开拓营销启动投资；
- ✓ 技术引进本地化项目评估与示范启动投资；
- ✓ 合作伙伴共同投资。

谢谢!

地址: 中国北京海淀区中关村东路1号清华科技园科技大厦B座7层701B/D

邮编: 100084

电话: 010-62795180

传真: 010-62795182

电邮: coway@coway.com.cn

网站: www.coway.com.cn